



Celgene Corporation is a global biopharmaceutical company primarily engaged in the discovery, development and commercialization of innovative therapies designed to treat cancer and immune-inflammatory related diseases. The company was founded in 1980 and has today a worldwide turnover of \$ 2,7 billion and approx. 3000 employees. The product range consists of innovative biopharmaceutical products, such as REVLIMID®, THALIDOMIDE®, VIDAZA® and a strong pipeline in development phase I-III.

Read more about Celgene on www.celgene.com The Celgene Nordic business region is in a rapid growth phase and is currently seeking an experienced professional for one of its key positions.

Key Account Manager, Malmö/Göteborg

Som Key Account Manager ansvarar du för försäljningen av produkten Vidaza inom ditt geografiska ansvarsområde som innefattar södra Sverige. Du är ansvarig för planering och genomförande av säljaktiviteter, kontakter huvudsakligen med förskrivande läkare, sjukvårdspersonal och opinionsledare för att uppnå försäljningsmålen för dina produkter. Du samarbetar med försäljningsledningen när det gäller målformuleringen kring såväl aktiviteter som budgetmål.

Vi erbjuder

Ett utmanande och spännande jobb i ett snabbt växande, lönsamt och framgångsrikt företag med global närvaro inom ett antal viktiga terapiområden. Att arbeta på Celgene i denna nyckelbefattning innebär goda möjligheter att påverka och synas i en liten och växande organisation samt goda karriärmöjligheter i Sverige såväl som internationellt.

Kvalifikationer

- Minst tre års erfarenhet från försäljning av läkemedel inom specialistområde
- Erfarenhet från hematologi/onkologi starkt meriterande
- Akademisk utbildning inom t.ex. farmaci eller biomedicin
- Kommunikativ och god presentationsförmåga
- Vilja och förutsättningar att resa

Egenskaper

- Kundorienterad och säljdriven
- Starkt vetenskapligt intresse
- Välorganiserad och effektiv
- God förmåga att tillgodogöra sig medicinsk litteratur

Önskas ytterligare information om tjänsten är du välkommen att ta kontakt med Arne Nordström på K2 Search AB, tel. 070-69 89 200. Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi vill ha din ansökan snarast. Ansök tjänsten på www.k2search.se